

AUTOHUSET VESTERGAARD A/S

Styr på bilerne hos Autohuset Vestergaard A/S

Hvilke mærker sælger bedst? Hvor mange timer bruger mekanikerne - og på hvad? Dette er blot to svar ud af mange, som OfficeLink® dagligt besvarer hos Autohuset Vestergaard.

- Autohuset Vestergaard er forhandler af syv forskellige bilmærker med syv filialer i seks forskellige byer. Med OfficeLink® kan vi trække tal ud for hver filial og hvert bilmærke. Tallene præsenteres på en overskuelig måde, og det er simpelt at danne rapporterne i systemet, fortæller regnskabschef Kenneth Kremmer, Autohuset Vestergaard i Odense.

- OfficeLink® har løst de udfordringer, vi havde med udtræk af data til fx vores månedlige økonomirapporteringer. Vi har tidligere forsøgt os med udtræk i vores gamle systemer, men vi kunne kun få standard-resultatopgørelser. Nu kan vi få det næsten, som vi vil have det. Og hvis vi ønsker en rapport, der kræver lidt tilretning i systemet, så ringer vi til BDO's supportfunktion, der hjælper os hurtigt og godt, fortæller Kenneth Kremmer.

Behovet for et nyt økonomirapporteringssystem opstod 1. januar 2007, da tre selskaber under Autohuset Vestergaard fusionerede.

- Vi havde tidligere brugt Microsoft Access til udtræk af data, men vi ønskede et mere fleksibelt og vedligeholdelsesfrit system. Derfor blev OfficeLink® bragt på banen, og det har til fulde levet op til forventningerne, fortæller regnskabschef Kenneth Kremmer.

Rapport klar på to minutter

- Som regnskabschef bruger jeg primært systemet til at danne månedsrapporteringer, og det er nemt: Jeg klikker "opdater", og to minutter senere har jeg de ønskede tal. Har jeg brug for andet end de sædvanlig rapporter, kan jeg selv bede systemet om det, og hvis der er brug for en lidt større tilretning, er hjælpen kun et telefonopkald væk. I den situation er det en fordel, at BDO kan hjælpe os online, uanset hvilken filial der har brug for hjælp til udtræk af tal, forklarer regnskabschef Kenneth Kremmer.



Regnskabschef Kenneth Kremmer bruger OfficeLink® til at holde styr på bilerne i Autohuset Vestergaard.



Maj 2011

KONTAKT

BDO
Markedspladsen 2
7400 Herning
support@bdo.dk
www.bdo.dk/officelink

Denne publikation er skrevet i generelle vendinger og skal alene betragtes som generel vejledning. Publikationen dækker ikke specifikke situationer, og du bør ikke handle - eller undlade at handle - uden at have fået professionel rådgivning. Kontakt venligst BDO for at drøfte de specifikke problemstillinger. BDO, vores partnere og medarbejdere påtager os ikke ansvar for tab foranlediget af en handling, der er taget - eller ikke er taget - på baggrund af oplysningerne i denne publikation.

- Vi har ikke på noget tidspunkt oplevet, at OfficeLink® ikke har kunnet give os de rapporter, vi har ønsket. På et tidspunkt gav vores datafangst i Dracar+ nogle udfordringer, men de blev hurtigt løst af BDO, siger Kenneth Kremmer.

Sælger- og mekanikerstatistikker

Også andre steder i Autohuset Vestergaard har man stor glæde af OfficeLink®.

- Til forskel fra de fleste forhandlere, der kun har 1-2 bilmærker, så forhandler vi syv forskellige mærker. OfficeLink® giver os mulighed for at udarbejde rapporter for eksempelvis reservedele og salg på hvert enkelt bilmærke, så jeg kan hele tiden følge med i, hvilket mærke der sælger bedst - og hvilke reservedele vi har det bedste dækningsbidrag på, fortæller økonomidirektør Ryan Rahbæk.

På værkstedet tilslutter driftsanalytiker Martin Kragh sig den positive omtale af OfficeLink®.

- Hastigheden er helt klart den største fordel for mig. Tallene er allerede i systemet, så jeg kan få daglige opdateringer på, hvordan det går i forhold til budget. Vi laver fx statistikker på mekanikerne, og skulle jeg taste ind manuelt, ville jeg kun lave rapporter en gang om ugen, siger Martin Kragh.

Netop muligheden for at udarbejde specifikke rapporter pr. bilmærke er en funktion som også salgschefen bruger i sine statistikker.

- Vi ved nøjagtig, hvor længe hver enkelt bil har stået på lager, hvilke mærker vi har flest af og hvor. Det giver mig et fuldstændigt overblik, siger salgschef Thomas Henriksen.

OfficeLink® er altså blevet en del af hverdagen hos Autohuset Vestergaard A/S og hjælper med at holde trådene samlet på kryds og tværs af bilmærker, byer og butikker.

Service og Support

I Service og Support hjælper vi virksomheder med at optimere den daglige drift. At forstå den daglige drifts betydning for virksomheders udvikling kan være en udfordring. Her kan vi hjælpe. Service og Support har kompetencer inden for fx finans- og lønbogholderi, controlling, midlertidig regnskabs- og økonomiassistance, implementering af økonomisystemer og rapporteringsløsninger, ledelsesrapportering samt effektiviseringer af administrative processer.

Kontakt

Er du interesseret i at høre mere om vores produkter og serviceydelser, eller har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte os.



Autohuset Vestergaard har syv filialer i seks byer og forhandler syv forskellige bilmærker.

BDO Statsautoriseret revisionsaktieselskab og BDO Kommunernes Revision, Godkendt revisionsaktieselskab, begge danskejede revisions- og rådgivningsvirksomheder, er medlemmer af BDO International Limited - et UK-baseret selskab med begrænset hæftelse - og dele af det internationale BDO netværk bestående af uafhængige medlemsfirmaer. BDO er varemærke for både BDO netværket og for alle BDO medlemsfirmaerne. BDO i Danmark beskæftiger godt 1.100 medarbejdere, mens det verdensomspændende BDO netværk har næsten 47.000 medarbejdere i 119 lande.

WWW.BDO.DK