

AUNSBJERG NIELSEN A/S

Skærpet salgsp performance med OfficeLink® fra BDO

Hos Peugeot-forhandleren Aunsbjerg Nielsen A/S i Kolding er man afhængig af sine sælgere, ligesom man er det hos alle andre bilforhandlere. Derfor har virksomheden stort fokus på sin salgsafdeling. Hvis den ikke performer godt, kan det ses direkte på bundlinjen. Med OfficeLink® fra BDO er det let og hurtigt at få overblik over salgsarbejdet og måle den enkelte sælgers indsats.

Hurtigere og bedre finansrapportering, økonomisk overblik over hver enkelt afdeling og detaljeret salgsstatistik. Det er nogle af de fordele, Aunsbjerg Nielsen A/S har fået ved at indføre OfficeLink®.

Alex Aunsbjerg Nielsen, der er ejer af Aunsbjerg Nielsen A/S, bruger systemet dagligt til at danne sig et overblik over sin salgsafdeling, men også til opfølgning af salgsarbejdet. Noget, som rent faktisk har skærpet sælgernes performance.

- Vores sælgere har nogle kvartalsmål, de skal nå, og systemet gør det nemmere at dykke ned i tallene for at se, hvilke resultater, de har opnået hver især, fortæller Alex Aunsbjerg Nielsen og fortsætter:

- Derudover har vi den specielle problematik, at vi håndterer mange bytteobjekter. Vi får en bil i bytte næsten hver gang, vi sælger en. Vores sælgere bliver ikke kun målt på det, de har solgt. De bliver også målt på det, de har købt ind og fået i bytte. Med OfficeLink® er det en fordel, at vi kan måle på købende sælger. I bilbranchen er bytteobjekterne den store ubekendte faktor, så det er vigtigt, at der er noget styring. Hvis dit lager, der er bogført til 10 mio. kr., kun er 9 mio. kr. værd den dag, du skal omsætte det, har du et problem, siger Alex Aunsbjerg Nielsen.

Overblik med øjebliksbillede

Det er ikke kun salgsafdelingen, der har glæde af OfficeLink®. Også i økonomiafdelingen bliver der trukket på systemet. Her skaber det en hurtig og god rapportering og giver et enkelt overblik over hver afdeling.



Ejer Alex Aunsbjerg Nielsen har med OfficeLink® fået et godt overblik over sin salgsafdeling.

OfficeLink®
dk

Maj 2011

KONTAKT

BDO
Markedspladsen 2
7400 Herning
support@bdo.dk
www.bdo.dk/officelink

Denne publikation er skrevet i generelle vendinger og skal alene betragtes som generel vejledning. Publikationen dækker ikke specifikke situationer, og du bør ikke handle - eller undlade at handle - uden at have fået professionel rådgivning. Kontakt venligst BDO for at drøfte de specifikke problemstillinger. BDO, vores partnere og medarbejdere påtager os ikke ansvar for tab foranlediget af en handling, der er taget - eller ikke er taget - på baggrund af oplysningerne i denne publikation.

Administrations- og økonomichef hos Aunsbjerg Nielsen A/S, Poul Møller, fortæller gerne om de fordele, virksomheden har opnået:

- Vi har automatiseret den besværlige og tidskrævende manuelle indtastning, hvilket har frigjort en del ressourcer hos mig selv og vores økonomimedarbejder, fortæller Poul Møller, og fortsætter:

- Ved hjælp af pivottabellen kan vi bearbejde store mængder data, og vi har adgang til flere informationer, end vi havde tidligere. En af de væsentligste fordele er, at vi ved hjælp af udtræk kan se et øjebliksbillede, hvor vi før nærmest var en måned bagud.

Individuelle opsætninger

OfficeLink®-modellen bygger på Microsofts Office-pakke, så alle data fra virksomhedens økonomisystem kan overføres elektronisk til programmerne fra Office-pakken. Herfra giver systemet mulighed for individuelle opsætninger efter behov og interesse.

- Vi henter nøgletal direkte fra vores råbalance over i Excel. Og når først tallene er i Excel, kan vi lave opsætningen præcis, som vi vil og trække tal ud for hver enkelt afdeling, siger Poul Møller. Som eksempel fremhæver han muligheden for at se individuelle opstillinger af bruttoavance på værkstedet eller gennemsnitlig bruttoavance på solgte biler.

OfficeLink® fra BDO

Ledelsesinformationssystemet i Aunsbjerg Nielsen A/S bygger på konceptet OfficeLink® fra BDO. OfficeLink® er implementeret med virksomhedens Dracar+ økonomisystem samt databaseprogrammet Microsoft Access og regnearket Microsoft Excel.

Med konceptet OfficeLink® er der i Excel bygget en model, der bliver brugt til at lave hele virksomhedens budget og budgetopfølgning. Systemet henter automatisk de realiserede tal fra Dracar+ og sammenholder dem med budget i Excel-regnearket.

Service og Support

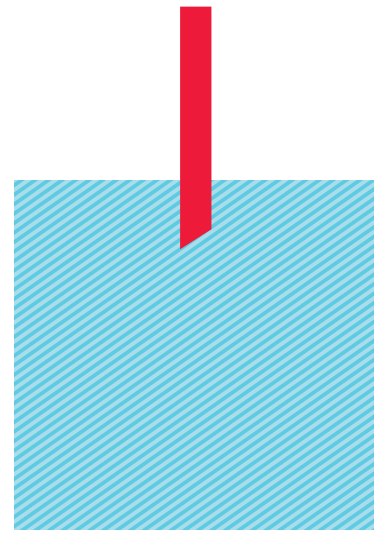
I Service og Support hjælper vi virksomheder med at optimere den daglige drift. At forstå den daglige drifts betydning for virksomheders udvikling kan være en udfordring. Her kan vi hjælpe. Service og Support har kompetencer inden for fx finans- og lønbogholderi, controlling, midlertidig regnskabs- og økonomiassistance, implementering af økonomisystemer og rapporteringsløsninger, ledelsesrapportering samt effektiviseringer af administrative processer.

Kontakt

Er du interesseret i at høre mere om vores produkter og serviceydelser, eller har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte os.



Med OfficeLink® kan Aunsbjerg Nielsen også måle den enkelte sælger på værdien af de biler, som sælgeren tager i bytte ved et bilsalg. Det giver et godt overblik over værdien af lageret.



BDO Statsautoriseret revisionsaktieselskab og BDO Kommunernes Revision, Godkendt revisions- og rådgivningsvirksomheder, er medlemmer af BDO International Limited - et UK-baseret selskab med begrænset hæftelse - og dele af det internationale BDO netværk bestående af uafhængige medlemsfirmaer. BDO er varemærke for både BDO netværket og for alle BDO medlemsfirmaerne. BDO i Danmark beskæftiger godt 1.100 medarbejdere, mens det verdensomspændende BDO netværk har næsten 47.000 medarbejdere i 119 lande.

WWW.BDO.DK

